



**Uso del Factoring, en la empresa de servicios Inpromayo: análisis comparativo,
antes y durante la COVID-19. 2018 - 2021**

**Use of Factoring, in the Inpromayo service company: comparative analysis, before
and during COVID-19. 2018 - 2021**

Vásquez Villanueva, Carlos Alberto

Afiliación institucional, país: Universidad Cesar Vallejo, Lima, Perú

ORCID: <https://orcid.org/0000-0002-0782-7364>

Autor para la correspondencia: cavasquezvi@ucvvirtual.edu.pe

Nieto Pinchi, July Stephany

Afiliación institucional, país: Universidad Cesar Vallejo, Lima, Perú

ORCID: <https://orcid.org/0000-0002-3351-9648>

Autor para la correspondencia: jnietopi@ucvvirtual.edu.pe

Quiñonez Loayza, Percy

Afiliación institucional, país: Universidad Cesar Vallejo, Lima, Perú

ORCID: <https://orcid.org/0000-0003-0311-8533>

Autor para la correspondencia: pquinonez@ucvvirtual.edu.pe

Fecha de recepción: 1 de noviembre 2022

Fecha De aceptación: 19 de enero 2023

Resumen

El objetivo de la investigación fue analizar el factoring con recurso antes y durante la COVID-19 en la empresa Inpromayo durante el periodo: 2018-2021; debido a que la empresa de servicios utilizó esta herramienta con la finalidad de obtener efectivo para cubrir sus actividades de manera más continua durante los años de pandemia. La metodología aplicada es de enfoque cuantitativo, tipo descriptivo comparativo con un diseño no experimental, empleando la técnica del análisis documental mediante el instrumento de ficha de análisis, utilizando un muestreo no aleatorio por conveniencia. La muestra poblacional abarcó 48 reportes mensuales de factoring con recurso del año 2018 al 2021. La variable factoring con recurso fue medida y comparada entre los



periodos del 2018 al 2021 antes y durante la pandemia en base a 4 indicadores, teniendo como resultado una significancia de 0,530 ($>0,05$) en comisiones del factoring con recurso; 0,219 ($>0,05$) en gastos del factoring con recurso; 0,511 ($>0,05$) en intereses del factoring con recurso; 0,004 ($<0,05$) en tasas del factoring con recurso. Llegando a la conclusión que la empresa Inpromayo tuvo un mayor incremento por el uso del factoring durante la COVID-19, sin embargo estas diferencias no son significativas entre los periodos.

Palabras Claves: factoring con recurso, comisiones del factoring con recurso, gastos del factoring con recurso, intereses del factoring con recurso, tasas de descuento del factoring con recurso.

Abstract

The objective of the research was to analyze recourse factoring before and during COVID-19 in the Inpromayo company during the period: 2018-2021; because the service company used this tool in order to obtain cash to cover its activities more continuously during the pandemic years; The methodology applied is of a quantitative approach, a comparative descriptive type with a non-experimental design, using the documentary analysis technique through the analysis sheet instrument, using non-random sampling for convenience. The population sample included 48 monthly reports of factoring with recourse from 2018 to 2021. The factoring with recourse variable was measured and compared between the periods from 2018 to 2021 before and during the pandemic based on 4 indicators, resulting in a significance of 0.530 (>0.05) in recourse factoring commissions; 0.219 (>0.05) in recourse factoring expenses; 0.511 (>0.05) in recourse factoring interest; 0.004 (<0.05) in recourse factoring rates. Coming to the conclusion that the Inpromayo company had a greater increase due to the use of factoring during COVID-19, however these differences are not significant between the periods.

Keywords: recourse factoring, recourse factoring commissions, recourse factoring expenses, recourse factoring interest, recourse factoring discount rates.

Introducción

Actualmente, las pymes son el motor fundamental de la economía mundial; impulsan el crecimiento económico, generan grandes oportunidades de empleo; además, intensifican la recaudación tributaria. El modelo factoring es una forma más antigua de financiamiento en el área empresarial; es denominado una de las formas de recaudar dinero, menos costoso que un préstamo bancario; sin embargo, la financiación por medio del factoraje es una solución a corto plazo, utilizado comúnmente para aumentar el capital de trabajo e impulsar el crecimiento del negocio (Benedict, et al., 2021). Las empresas de factoraje están experimentando grandes aumentos significativos, en el ámbito de mercados emergentes; por ejemplo, Asia, Europa y América, donde las



pymes de servicio están creciendo de manera acelerada, gracias a esta herramienta financiera, la cual permite evitar las deudas de capital (Nemethy y Hosni, 2020). Por la pandemia, las Pymes en el Perú fueron y son las principales empresas afectadas; así lo demuestra el análisis de la Sociedad de Comercio Exterior del Perú, según la estadística de ENAHO; se revela una caída de las pymes respecto del año 2019. Todos los estudios consultados muestran la problemática de la falta de capital de trabajo; una medida de solución es el modelo factoring (Comex Perú, 2020).

La empresa en la que se lleva a cabo la presente investigación tiene como razón social Inpromayo E.I.R.L., inscrita en los registros públicos SUNARP, se encuentra en el régimen general de renta, brinda servicios de ingeniería y construcción exclusivamente para entidades mineras, incorporando conocimientos y experiencias del equipo de profesionales altamente capacitados para realizar las actividades propias del giro de negocio.

El área financiera de la empresa Inpromayo no tiene un buen control sobre estos incrementos de comisiones, gastos e intereses por factoring, dificultando realizar las alertas a gerencia para buscar nuevas propuestas de solución y de esa manera poder tomar decisiones que beneficiarán a la organización.

De lo referido anteriormente determinamos la formulación del problema principal de la investigación redactado de la siguiente manera. ¿Cuál es el estado del factoring con recurso, una herramienta de financiamiento, antes y durante la COVID-19, en una empresa de servicios, periodos: 2018-2021?

En definitiva, la presente investigación aporta un nuevo tipo de financiamiento para las pymes que requieran de liquidez en corto plazo, si bien existen los préstamos financieros; las entidades bancarias poseen disposiciones que habitualmente las pymes no cumplen, por tal motivo no se efectúa dicha operación.

Marco Teórico

El factoring es un medio de financiamiento en la que el dueño realiza la venta de sus cuentas por cobrar con el respectivo descuento del servicio, con la finalidad de obtener disponibilidad de efectivo y poder seguir con el ejercicio económico de la organización. En resumen, el factoring es la venta de las facturas de clientes que tienen una rotación lenta en sus cuentas por cobrar (Toledo, 2017).

De acuerdo con Idrovo y Barona (2021) clasifica al factoring en dos aspectos; tradicional y nuevo estilo, siendo este último relacionado al factoring con recurso, ya que menciona que la empresa la cual brinda el servicio de factoring no asume contingencias por incumplir obligaciones por parte de los deficitarios, más bien es la empresa adquiriente del servicio quien asume el pago en caso el deudor no cancela la deuda.

Al igual que el párrafo anterior Correa y Suqui (2020) definen al factoring en dos aspectos: sin regreso y con regreso, siendo este último caracterizado porque la entidad que solicita el servicio asume el impago a la fecha de vencimiento, siempre que el deudor no haya cancelado sus cuentas por pagar.



El factoring con recurso es un tipo de financiamiento que consiste en gestionar el cobro de los comprobantes de pago, por tal motivo la empresa que brinda este servicio no asume el riesgo de impago del adeudado. (Tian et al, 2019).

Malikhatun (2017) refiere que el factoring con recurso es un instrumento de financiamiento, que consiste en la responsabilidad por parte del cliente factoring en asumir el riesgo cuando el deudor no cumpla con el pago ya establecido, esto se detalla en el contrato que firman las partes, precisando el riesgo que asumen ambos involucrados, tanto la entidad que requiere el servicio y la entidad de factoring.

El factoring con recurso consiste en ceder el comprobante de pago a la entidad de factoraje, el cual hará entrega del dinero. Además, de hacer el descuento respectivo de interés y comisión por la prestación del servicio (Min, et al., 2020). En el factoring con recurso si el deudor del comprobante de pago no realiza el desembolso pactado, la entidad de factoraje reclamará directamente al emisor de la factura. Por otro lado, el factoring sin recurso se diferencia en que si el deudor del comprobante de pago no realiza el desembolso pactado la entidad de factoraje solo tiene las facultades para cobrar a dicha empresa.

De la misma manera Brenis y Baquedano (2018) mencionan que el factoring con recurso es cuando el cliente asume todos los riesgos por el incumplimiento de pago del deudor según el último día de término del comprobante de pago. Además, la empresa de factoraje cobrará los intereses por la operación e intereses moratorios.

Por su parte, según Recondo Porrúa y Rojo Ramírez (2017) el factoring con recurso se expone como la transferencia de un activo, agregando un descuento temporal por los riesgos inherentes de dichos cobros. Dicho de otro modo, el factoring con recurso se transferirá el activo previo un descuento en beneficio de la entidad por la prestación del servicio.

Quien asume el riesgo del factoring es la empresa factor, según Ferreira Pires (2017) menciona que la empresa no se responsabiliza por incumplimiento de pago del tercer deficitario, debido que tiene la facultad de transferir todo compromiso de pago al cliente suscriptor, siendo parte de las cláusulas de dicho contrato. En otras palabras, en el factoring con recurso la empresa que brinda el factoraje no recae ningún riesgo por incumplimiento de pago por el deudor, dicha responsabilidad recaerá al cliente que solicitó el factoring, siendo estipulada en dicho contrato celebrado por las entidades.

De acuerdo con Saldaña y Oramas (2017) mencionan que el factoring con recurso consiste en ceder el proceso de las cuentas por cobrar, es decir, la empresa factoring se encarga de cobrar dichas cuentas, sin embargo, esta no asume el riesgo en caso los deudores no cancelan dichas deudas, más bien lo realiza la empresa que adquiere el servicio.

Según Sánchez (2016) indica que en el factoring con recurso, ante la quiebra o insolvencia por parte del que adeuda, recae sobre el factorado, quien es la empresa que adquiere el servicio. Además, explica que aun cuando la empresa factoring haya entregado el crédito, esta tiene la autoridad de pedir el retorno, es así que, según el autor



a este tipo de factoring suelen nombrarlo como impropio, ya que, la empresa de factoraje no asume la contingencia.

En este medio de financiación participan tres partes: el factor, quien es la entidad encargada de realizar las cobranzas pendientes de la entidad que requirió del servicio de factoring, es decir, es la que brinda el servicio de factoring. El factoreado que es la empresa que vende sus facturas o la que requiere el servicio del factor, esta paga por el servicio un porcentaje que es medido por la entidad factor. Y el deudor quien es el cliente del factoreado que tendrá la obligación de pagar por las facturas a la empresa factor, es decir, el deudor gestiona el pago de las facturas con la entidad encargada del factoring. (Arroyo, 2019).

Según el autor Mahmudah (2018) menciona que dentro del factoring con recurso se encuentran dos formas de cobrar a los deudores, el primero consiste en tercerizar las cuentas por cobrar, es decir, la empresa factoring gestiona la documentación para que se cancelen en el plazo establecido y el otro tipo de factoring con recurso consiste en que la empresa solicitante del servicio venda dichas deudas a la empresa que realiza el servicio de factoring.

En relación a la comisión de la entidad de factoraje Nemethy y Hosni (2020) menciona que estas oscilan en un rango de 1 a 5 % del importe del comprobante de pago negociado, también influyen varios elementos como: el estudio de la realidad económica de la entidad, la solvencia de los clientes, el tiempo de duración del pago, promedio mensual de los comprobantes de pago negociados y el importe promedio de las facturas.

Los gastos son disminuciones económicas que reducen el activo de una empresa, estas pueden darse debido a financiamientos con terceros dentro de un periodo determinado. Estos a la vez generan el aumento de los pasivos y como consecuencia acortan los beneficios de la organización. (Illescas, 2018).

Según Fernando Reis y Macario (2022) los gastos son provenientes de la utilización de servicios de la entidad financiera, para poder generar disponibilidad de efectivo y reactivar su actividad. Estos gastos generados se convierten en deuda, conocidos como comisiones e intereses en beneficio de la entidad que cedió el financiamiento. De lo anterior, los gastos financieros son provocados por la utilización de recursos de entidades acreedoras conocidos como comisiones e intereses.

El interés, según Shaikh (2020) es el monto pagado hacia la entidad o tercero por la utilización del dinero en un lapso de tiempo, el interés generalmente se expresa en porcentaje y varía por diversos factores, como el riesgo para asumir el compromiso de pago.

La tasa de descuento es usada para medir el valor actual de un pago que se hará en un futuro, es utilizada para evaluar la probabilidad de negociar en un proyecto de inversión. (Almarales Popa, et al., 2019).

Materiales y Métodos



Diseño

La investigación realizada fue descriptivo, concorde a Salazar López et al. (2018) esta consiste en especificar al hecho o grupo del fenómeno con el objetivo de describir su estructura. De acuerdo con lo anterior, la investigación descriptiva, especifica los hechos, grupos y fenómenos para dar a conocer su estructura. Dicho de otro modo, esta investigación se utiliza para describir al fenómeno estudiado.

El diseño de la investigación según Arias Gonzales (2021) consiste en que las variables no se someten a cambios por los estudios realizados y se evalúan en el contexto natural. Del mismo modo, no se debe distorsionar para obtener información confiable, es decir, las variables no deben ser alteradas ni sufrir cambios para ser analizadas.

En relación al trabajo de investigación, esta tendrá un diseño no experimental debido a que no se modificarán las variables y se recogió la data con el objetivo de ser analizadas.

$X_{AP} \neq X_{DP}$

$X1_{AP} \neq X1_{DP}$

$X2_{AP} \neq X2_{DP}$

$X3_{AP} \neq X3_{DP}$

$X4_{AP} \neq X4_{DP}$

Donde:

X AP: Factoring con recurso Antes de Pandemia

X DP: Factoring con recurso Durante Pandemia

X1 AP: Comisiones del factoring con recurso Antes de Pandemia

X1 DP: Comisiones del factoring con recurso Durante Pandemia

X2 AP: Gasto del factoring con recurso Antes de Pandemia

X2 DP: Gasto del factoring con recurso Durante Pandemia

X3 AP: Intereses del factoring con recurso Antes de Pandemia

X3 DP: Intereses del factoring con recurso Durante Pandemia

X4 AP: Tasas de descuento del factoring con recurso Antes de Pandemia

X4 DP: Tasas de descuento del factoring con recurso Durante Pandemia

El trabajo realizado tiene una sola variable llamada factoring con recurso, está medida a través de 6 indicadores, (1) comisión del factoring con recurso, (2) gasto del factoring con recurso, (3) intereses del factoring con recurso, y (4) tasas de descuento mensual del factoring con recurso.

Población y entorno

La población contuvo 48 reportes de factoring mensuales de la empresa de servicio Inpromayo E.I.R.L. Estos reportes de factoring son hojas de liquidación donde se muestran los gastos incurridos por realizar dicho servicio.



La población, según López Roldan y Facheli (2015), es el universo total de elementos que supone interés para el investigador, sacando resultados de naturaleza estadística y teórica.

En el presente estudio, la muestra poblacional fueron 48 reportes mensuales de la empresa Inpromayo E.I.R.L.

La unidad de análisis es el centro de una investigación; es el objeto de estudio, de donde se saca información que será analizada, consta de características especiales relacionadas al título del estudio o de acuerdo a los criterios de los autores (Pignuoli Ocampo, 2017).

El presente estudio tuvo como unidad de análisis los informes de factoring con recursos mensuales de la empresa de servicio Inpromayo.

Intervenciones

La técnica empleada fue el análisis documental, permitiendo recopilar información a través de documentos propios de la empresa. Además, se utiliza información de diferentes perspectivas que permiten adquirir información variada acerca del tema.

El vigente estudio tuvo como instrumento la ficha de análisis documental, permitiendo obtener datos de la documentación física. Según Arias (2020) “la ficha de documentación se utiliza para obtener información de un objeto, midiendo situaciones de personas emociones y actividades midiendo con indicadores y criterios” (p. 14).

El procedimiento utilizado en el estudio fue el analítico. De acuerdo con Abreu (2015) nos indica que, este método se caracteriza por analizar un todo y luego ir separando los temas de manera detallada, esto permite relacionar las variables de la investigación con la realidad. Este método es esencial para cualquier tipo de investigación, porque tiene como finalidad conceptualizar y clasificar las teorías.

Resultados

Relacionado al avance del objetivo específico 1; se examinó las normalidades de las diferencias de las Comisiones del factoring con recurso, por medio del test de Shapiro Wilk, puesto que la muestra es inferior a 30 datos; el resultado se manifiesta en la Tabla 1 ($> 0,05$), el cual indica que pertenece a la prueba no paramétrica de Wilcoxon.

Formulación hipotética de la normalidad:

H0: La diferencia de las comisiones del factoring con recurso tienen distribución normal

H1: La diferencia de las comisiones del factoring con recurso es diferente a la distribución normal

Bajo un juicio de decisión de:

Si el Sig. $\leq 0,05$; se desaprueba la hipótesis nula

Si el Sig. $> 0,05$; no se desaprueba la hipótesis nula

Tabla 1

Normalidad de la diferencia de las comisiones del factoring con recurso



Diferencia de ratios	Shapiro Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Diferencia de las comisiones del factoring con recurso	0,690	24	0,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Los resultados obtenidos de Wilcoxon se ubican en la Tabla 2; el análisis fue ejecutado de acuerdo con la siguiente formulación de hipótesis:

H₀: No existe diferencia significativa entre las comisiones del factoring con recurso antes y durante la COVID 19.

H₁: Existe diferencia significativa entre las comisiones del factoring con recurso antes y durante la COVID 19.

Bajo un juicio de decisión de:

Si el Sig. ≤ 0,05; se desaprueba la hipótesis nula

Si el Sig. > 0,05; no se desaprueba la hipótesis nula

En la Tabla 2, se visualizó que el valor sig. de la prueba es 0,530; lo cual es superior a la significancia, por lo que se aprueba la hipótesis nula, indicando que no hay diferencia significativa entre las comisiones del factoring con recurso antes de la COVID19 y las comisiones del factoring con recurso durante la COVID19; no obstante, la Tabla 3, indica que la sumatoria y el promedio de los rangos de las Comisiones del factoring con recurso fueron superiores durante la COVID19.

Tabla 2

Prueba de Wilcoxon de las comisiones del factoring con recurso

Valor	Comisiones del factoring con recurso durante la COVID 19 - Comisiones del factoring con recurso antes de la COVID 19
Z	-0,629 ^b
Sig. asintótica(bilateral)	0,530

a. Prueba de rangos con signo de Wilcoxon

b. Se basa en rangos positivos

Tabla 3

Rangos de las comisiones del factoring con recurso

Diferencias	N	Rango promedio	Suma de rangos
-------------	---	----------------	----------------



Comisiones del factoring con recurso durante la COVID 19 - Rangos negativos	11 ^a	11,64	128,00
Comisiones del factoring con recurso durante la COVID 19 - Rangos positivos	13 ^b	13,23	172,00
Comisiones del factoring con recurso durante la COVID 19 - Empates	0 ^c		
Comisiones del factoring con recurso antes de la COVID 19 - Total	24		

a. Comisiones del factoring con recurso durante la COVID 19 < Comisiones del factoring con recurso antes de la COVID 19

b. Comisiones del factoring con recurso durante la COVID 19 > Comisiones del factoring con recurso antes de la COVID 19

c. Comisiones del factoring con recurso durante la COVID 19 = Comisiones del factoring con recurso antes de la COVID 19

Relacionado al avance del objetivo específico 2; se examinó las normalidades de las diferencias del Gasto del factoring con recurso, por medio del test Shapiro Wilk, pues que la muestra es inferior a 30 datos; el resultado se manifiesta en la Tabla 4, el cual indica que pertenece a la prueba no paramétrica de Wilcoxon.

Formulación hipotética de la normalidad:

H₀: La diferencia del Gasto del factoring con recurso tienen distribución normal

H₁: La diferencia del Gasto del factoring con recurso es distinta a la distribución normal

Bajo un juicio de decisión de:

Si el Sig. ≤ 0,05; se desaprueba la hipótesis nula

Si el Sig. > 0,05; no se desaprueba la hipótesis nula

Tabla 4

Normalidad de la diferencia del Gasto del factoring con recurso

Diferencia de ratios	Shapiro Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Diferencia del Gasto del factoring con recurso	0,568	24	0,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Los resultados obtenidos de Wilcoxon se ubican en la Tabla 5; el análisis fue ejecutado de acuerdo con la siguiente formulación de hipótesis:

H₀: No existe diferencia significativa entre el Gasto del factoring con recurso con recurso antes y durante la COVID 19.



H₁: Existe diferencia significativa entre el Gasto del factoring con recurso antes y durante la COVID 19.

Bajo un juicio de decisión de:

Si el Sig. ≤ 0,05; se desaprueba la hipótesis nula

Si el Sig. > 0,05; no se desaprueba la hipótesis nula

En la Tabla 5, se visualizó que el valor sig. de la prueba es 0,219; lo cual es superior a la significancia, por lo que se aprueba la hipótesis nula, indicando que no hay diferencia significativa entre el Gasto del factoring con recurso antes de la COVID19 y el Gasto del factoring con recurso durante la COVID19; no obstante, la Tabla 6, indica que la sumatoria y el promedio de los rango de la mayoría de los datos comparados del Gasto del factoring con recurso fueron superiores durante la COVID19, pero que en cuanto a la diferencia de rangos fue mayor antes de la pandemia.

Tabla 5

Prueba de Wilcoxon del Gasto del factoring con recurso

Valor	Gasto del factoring con recurso durante la COVID 19 - Gasto del factoring con recurso antes de la COVID 19
Z	-1,229 ^b
Sig. asintótica(bilateral)	0,219

a. Prueba de rangos con signo de Wilcoxon

b. Se basa en rangos positivos

Tabla 6

Rangos del Gasto del factoring con recurso

Diferencias	N	Rango promedio	Suma de rangos
Gasto del factoring con recurso durante la COVID 19 - Gasto del factoring con recurso antes de la COVID 19	Rangos negativos	11 ^a	17,55
	Rangos positivos	13 ^b	8,23
Empates		0 ^c	107,00
	Total	24	

a. Gasto del factoring con recurso durante la COVID 19 < Gasto del factoring con recurso antes de la COVID 19

b. Gasto del factoring con recurso durante la COVID 19 > Gasto del factoring con recurso antes de la COVID 19

c. Gasto del factoring con recurso durante la COVID 19 = Gasto del factoring con recurso antes de la COVID 19



En relación al avance del objetivo específico 3; se examinó las normalidades de las diferencias de los Intereses del factoring con recurso, por medio del test de Shapiro Wilk, pues que la muestra es inferior a 30 datos; el resultado se manifiesta en la Tabla 7, el cual indica que pertenece a la prueba no paramétrica de Wilcoxon.

Formulación hipotética de la normalidad:

H₀: La diferencia de los Intereses del factoring con recurso tienen distribución normal

H₁: La diferencia de los Intereses del factoring con recurso es distinta a la distribución normal

Bajo un juicio de decisión de:

Si el Sig. ≤ 0,05; se desaprueba la hipótesis nula

Si el Sig. > 0,05; no se desaprueba la hipótesis nula

Tabla 7

Normalidad de la diferencia de los Intereses del factoring con recurso

Diferencia de ratios	Shapiro Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Diferencia de los Intereses del factoring con recurso	0,819	24	0,011

a. Corrección de significación de Lilliefors

Los resultados obtenidos de Wilcoxon se ubican en la Tabla 8; el análisis fue ejecutado de acuerdo con la siguiente formulación de hipótesis:

H₀: No existe diferencia significativa entre los Intereses del factoring con recurso antes y durante la COVID 19.

H₁: Existe diferencia significativa entre los Intereses del factoring con recurso antes y durante la COVID 19.

Bajo un juicio de decisión de:

Si el Sig. ≤ 0,05; se desaprueba la hipótesis nula

Si el Sig. > 0,05; no se desaprueba la hipótesis nula

En la Tabla 8, se visualizó que el valor sig. de la prueba es 0,511; lo cual es superior a la significancia, por lo que se aprueba la hipótesis nula, indicando que no hay diferencia significativa entre los Intereses del factoring con recurso antes de la COVID19 y los Intereses del factoring con recurso durante la COVID19; no obstante, la Tabla 9, indica que la sumatoria y el promedio de los rangos de los Intereses del factoring con recurso fueron superiores durante COVID19.



Tabla 8

Prueba de Wilcoxon de los Intereses del factoring con recurso

Intereses del factoring con recurso durante la COVID 19 - Intereses del factoring con recurso antes de la COVID 19	
Valor	Valor
Z	-0,657 ^b
Sig. asintótica(bilateral)	0,511

a. Prueba de rangos con signo de Wilcoxon

b. Se basa en rangos positivos

Tabla 9

Rangos de los Intereses del factoring con recurso

Diferencias		N	Rango promedio	Suma de rangos
Intereses del factoring con recurso durante la COVID 19 - Intereses del factoring con recurso antes de la COVID 19	Rangos negativos	11 ^a	11,55	127,00
	Rangos positivos	13 ^b	13,31	173,00
	Empates	0 ^c		
	Total	24		

a. Intereses del factoring con recurso durante la COVID 19 < Intereses del factoring con recurso antes de la COVID 19

b. Intereses del factoring con recurso durante la COVID 19 > Intereses del factoring con recurso antes de la COVID 19

c. Intereses del factoring con recurso durante la COVID 19 = Intereses del factoring con recurso antes de la COVID 19

En relación al avance del objetivo específico 6; se examinó las normalidades de las diferencias de las Tasas de descuento mensual del factoring con recurso, por medio del test de Shapiro Wilk, pues que la muestra es inferior a 30 datos; el resultado se manifiesta en la Tabla 10, el cual indica que pertenece a la prueba no paramétrica de Wilcoxon.

Formulación hipotética de la normalidad:

H₀: La diferencia de las Tasas de descuento mensual del factoring con recurso tienen distribución normal



H₁: La diferencia de las Tasas de descuento mensual del factoring con recurso es distinta a la distribución normal

Bajo un juicio de decisión de:

Si el Sig. $\leq 0,05$; se desaprueba la hipótesis nula

Si el Sig. $> 0,05$; no se desaprueba la hipótesis nula

Tabla 10

Normalidad de las Tasas de descuento mensual del factoring con recurso

Diferencia de ratios	Shapiro Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Diferencia de las Tasas de descuento mensual del factoring con recurso	0,863	24	0,004

a. Corrección de significación de Lilliefors

Los resultados obtenidos de Wilcoxon se ubican en la Tabla 11; el análisis fue ejecutado de acuerdo con según la siguiente formulación de hipótesis:

H₀: No existe diferencia significativa entre las Tasas de descuento mensual del factoring con recurso, antes y durante la COVID 19.

H₁: Existe diferencia significativa entre las Tasas de descuento mensual del factoring con recurso, antes y durante la COVID 19.

Bajo un juicio de decisión de:

Si el Sig. $\leq 0,05$; se desaprueba la hipótesis nula

Si el Sig. $> 0,05$; no se desaprueba la hipótesis nula

En la Tabla 11, se visualizó que el valor sig. de la prueba es 0,004; lo cual es menor a la significancia, por lo que se aprueba la hipótesis alterna, indicando que si hay diferencia significativa entre las Tasas de descuento mensual del factoring con recurso durante la COVID 19 - Tasas de descuento mensual del factoring con recurso antes de la COVID 19 antes de la COVID19 y las Tasas de descuento mensual del factoring con recurso durante la COVID 19; la Tabla 12, ratifica que en su mayoría los datos comparativos, presentan una rango promedio y una suma promedio del rango mayor durante la pandemia.



Tabla 11

Prueba de Wilcoxon de las Tasas de descuento mensual del factoring con recurso

Valor	Tasas de descuento mensual del factoring con recurso durante la COVID 19 - Tasas de descuento mensual del factoring con recurso antes de la COVID 19
Z	-2,915
Sig. asintótica(bilateral)	0,004

a. Prueba de rangos con signo de Wilcoxon

b. Se basa en rangos positivos

Tabla 12

Rangos de las Tasas de descuento mensual del factoring con recurso

Diferencias		N	Rango promedio	Suma de rangos
Tasas de descuento mensual del factoring con recurso durante la COVID 19 - Tasas de descuento mensual del factoring con recurso antes de la COVID 19	Rangos negativos	8 ^a	6,00	48,00
	Rangos positivos	16 ^b	15,75	252,00
	Empates	0 ^c		
	Total	24		

a. Tasas de descuento mensual del factoring con recurso durante la COVID 19 < Tasas de descuento mensual del factoring con recurso antes de la COVID 19

b. Tasas de descuento mensual del factoring con recurso durante la COVID 19 > Tasas de descuento mensual del factoring con recurso antes de la COVID 19

c. Tasas de descuento mensual del factoring con recurso durante la COVID 19 = Tasas de descuento mensual del factoring con recurso antes de la COVID 19

Discusión

Conforme a los resultados obtenidos en la presente investigación, se realizó un estudio comparativo del factoring con recurso antes y durante la COVID-19 en la empresa de servicio Inpromayo EIRL, en los periodos del 2018 al 2021. Los indicadores mostraron impactos en la economía de la empresa, reflejándose en los cuadros estadísticos.

En concordancia con el objetivo específico 1, se realizó el análisis de las comisiones del factoring con recurso antes y durante de la COVID-19, para comparar las variaciones que la empresa Inpromayo ha desembolsado a la empresa factoraje por la utilización de



su servicio de factoring. Los resultados obtenidos muestran un importe de S/ 26 051,00 para los años de 2018-2019 y S/ 45 981,00 para los años 2020-2021, mostrando un gran incremento de comisión del factoring durante la pandemia.

Estas variaciones se deben a que la empresa Inpromayo utilizó de manera excesiva el factoring a todas las facturas de ventas, debido a la falta de liquidez que padecía por la llegada de la pandemia, además que el gobierno declaró el país en estado de emergencia impidiendo realizar con normalidad su actividad económica y siendo elegido el factoring como medio de financiamiento.

Conforme con el objetivo específico 2, se realizó el análisis de los gastos del factoring con recurso antes y durante de la COVID-19, para comparar las variaciones que la empresa Inpromayo ha pagado por concepto de gasto de factoring a la empresa factoraje por la utilización de su servicio. Los resultados obtenidos arrojan un importe de S/ 1 689,00 para los años de 2018-2019 y S/ 1 933,00 para los años 2020-2021, en las comparaciones realizadas en las sumatorias y promedios los resultados indican que fueron mayores durante la pandemia.

Estos ligeros incrementos se deben a que los gastos de factoring se miden bajo una normativa legal, además debido a la inestabilidad política durante la pandemia la empresa de factoraje aumentó sus gastos por factoring dando como consecuencia el incremento de S/ 756,00 en cuanto a los gastos por factoring con recurso.

Coherente con el objetivo específico 3, se realizó el análisis de los intereses del factoring con recurso antes y durante la COVID-19, para comparar las variaciones que la empresa Inpromayo ha desembolsado a la empresa factoraje por la utilización de su servicio de factoring. Los resultados obtenidos muestran un importe de S/ 102 347,00 para los años de 2018-2019 y S/ 155 274,00 para los años 2020-2021, evidenciando que en tiempos de pandemia el interés por factoring con recurso fue muy superior, este incremento fue por el importe de S/ 52 927,00 siendo una cantidad de dinero muy elevado impactando directamente a la empresa.

Este resultado se debe a la llegada del COVID-19, el país al tener una economía muy inestable hizo que los precios de productos y servicios se elevaran de manera muy descontrolada y los servicios por factoring no fue la excepción. Al estar en estado de emergencia las empresas de factoraje incrementaron los intereses debido a la inseguridad de recuperar el capital invertido. Es por ello, que los intereses por concepto de factoring con recurso subieron de manera muy descontrolada durante la pandemia.

En relación al objetivo específico 6 que consiste en analizar las tasas de descuento antes y durante la COVID-19, se puede distinguir que las tasas del factoring con recurso dentro de la empresa Inpromayo hubo diferencias significativas respecto a los años 2018 y 2019 frente a los años 2020 y 2021, esto se confirma con la ficha de análisis documental, en la cual el promedio de la tasa del factoring con recurso en los años 2018 y 2019 es de 0,82% y en los años 2020 y 2021 es de 1,64%, apreciando de esta manera un notable aumento de 0,82% más durante la pandemia.



Cabe mencionar que la tasa del factoring con recurso es un porcentaje que la empresa Inpromayo calcula en base a las comisiones, gastos e intereses de la empresa factoring, divididas entre el importe bruto de la factura, este porcentaje se calcula para llevar un control de la tasa que cobra la entidad de factoring a la empresa Inpromayo. Al analizar y realizar la comparación del promedio de las tasas se llegó a la conclusión que antes de la pandemia la tasa fue menor debido a que las entidades con la que trabajó la empresa Inpromayo fueron distintas. Además debido a la crisis económica hubo inflación a nivel mundial por tal motivo hubo un incremento de precios originando el aumento de las tasas durante la pandemia.

Conclusiones

En conclusión general, el factoring con recurso tuvo mejores resultados en la empresa Inpromayo en los años previos a la pandemia; 2018 y 2019. Este cambio se debió a la inestabilidad económica causada por la misma. Asimismo, con las comisiones del factoring estas fueron mayores durante la pandemia, estos incrementos fueron debido a que la empresa Inpromayo hizo uso del factoring en todas las facturas en tiempos de pandemia, debido a la falta de liquidez que la empresa pasaba en los años 2020 y 2021. Además los gastos por factoring con recurso fueron ligeramente mayor durante la pandemia y se debió a que la empresa factoraje incrementó los gastos en el contrato de factoring firmada por ambas empresas causada por la inestabilidad económica.

También, los intereses por factoring con recurso se incrementaron de manera exorbitante durante la pandemia, esto debido al estado de emergencia en el país que trajo consigo una gran inestabilidad económica, incrementando los precios de los servicios por factoring, es por ello que los intereses por factoring subieron de manera exceptiva. Por último, la tasa de descuento del factoring con recurso fue mayor durante la COVID-19, este aumento está relacionado con las diferentes entidades que trabajó la empresa Inpromayo y debido a la inflación a nivel mundial e incremento de los precios.

En vista a los incrementos de comisión, gasto e intereses por la utilización del factoring con recurso durante la pandemia, se recomienda que la empresa Inpromayo debe tomar decisiones de seguir utilizando esta herramienta financiera o negociar con la empresa de factoring y disminuir la tasa del porcentaje. Debido a que estos aumentos impactan en la liquidez impidiendo realizar obligaciones de pago. Además, puesto que la entidad tiene elevados desembolsos de dinero por concepto de factoring con recurso, se recomienda utilizar la estrategia financiera como el préstamo bancario, ya que esto mejoraría en mantener el flujo de caja, de esa manera se esperaría el vencimiento de la factura y cobrar el importe total del comprobante de pago. También dado que la empresa Inpromayo depende del pago de sus clientes se sugiere, tener un fondo de dinero para realizar futuras inversiones, estos fondos de dinero se obtendrán por el margen de ganancia de proyectos realizados.

Referencias Bibliográficas



- Abreu, J. L. (2015). *Análisis al Método de la Investigación analysis to the research method*. Daena: International journal of good conscience, 10(1), 205-214.
[http://www.spentamexico.org/v10-n1/A14.10\(1\)205-214.pdf](http://www.spentamexico.org/v10-n1/A14.10(1)205-214.pdf)
- Almarales Popa, L., Estrada Hernández, J. y Chong Martínez, M. (2019). *La tasa de descuento en la gestión empresarial del proceso inversionista cubano*. Ciencias Holguín, 25(2), 14-25. Redalyc
<https://www.redalyc.org/journal/1815/181559111002/181559111002.pdf>
- Amaiquema Marquez, F., Vera Zapata, J. y Zumba Vera, I. (2019). *Enfoques para la formulación de la hipótesis en la investigación*. Revista Conrado, 15(70), 354-360. Scielo: http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1990-86442019000500354
- Arroyo, J. (2019). *Contratos bancarios modernos*. Revista de la Agrupación Joven Iberoamericana de Contabilidad y Administración de Empresas. 20 (3), 66-74. Dialnet. http://elcriterio.com/revista/contenidos_20_3/vol20_3_4.pdf
- Benedict, A., Kinya, J., Serwaa, A. y Tutu, B. (2021, 10 de septiembre). *Financial determinants of SMEs performance. Evidence from Kenya leather industry*. Small Business International Review, 5(2), 1-17. Ebscohost:
<https://doi.org/10.26784/sbir.v5i2.389>
- Brenis-Baquedano, A. (2018). *Factoring y confirming como alternativa de financiamiento de Proveedores en la Empresa Caña Brava*. Tesis para optar el grado de Licenciado en Administración de Empresas, Universidad de Piura. Recuperado de:
https://pirhua.udpe.edu.pe/bitstream/handle/11042/3736/TSP_AE_025.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Correa Conde, A. y Suqui Morocho, M. (2020). *Factoring o venta de cartera, de la normativa a la aplicación práctica. Caso de estudio: comerciantes del Cantón Loja – Ecuador*. Revista Lex Mercatoria, 16(6), 1-12. Google Académico:
<https://revistas.innovacionumh.eS/index.php/lexmercatoria/article/view/1306>
- Chunying Tian, Dongyan Chen, Zhaobo Chen, & Ding Zhang. (2020). *Why and How Does a Supplier Choose Factoring Finance?. Mathematical Problems in Engineering, 2020*. Ebscohos. <https://doi.org/10.1155/2020/9258646>
- De la O, M. (2021). *Análisis de costos y presupuestos, y determinación del punto de equilibrio para una gestión óptima en la IEP Harvard School en el año 2019* [Tesis, Universidad Privada del Norte]. Archivo digital.
<https://repositorio.upn.edu.pe/bitstream/handle/11537/28141/De%20la%20O%20Sanchez%2c%20Marilyn.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Edición 2021, p (411-460). Illescas, R. (2018). *Costos y gastos deducibles en el impuesto sobre la renta: caso Nicaragua*. Scientific e-journal of Management



Science. Núm. 39 (año 13) pág. 80-100

<https://biblat.unam.mx/hevila/NegotiumRevistadecienciasgerenciales/2017/no3/9/5.pdf>

- Fernando Reis, L. y Macario, E. (2022). *Fundo Público em Disputa: Gastos Orçamentários do Governo Central com a Dívida Pública, as Universidades Federais e a Ciência e Tecnologia no Brasil (2003-2020)*. Aape Epaa, 30(3), 1-30. Scopus: <https://www.scopus.com/record/display.uri?eid=2-s2.0-85134154752&origin=resultslist&sort=plf-f&src=s&st1=gastos&sid=ba4e6bcd5730211fd24bf21773cbd526&sot=b&sdt=b&sl=21&s=TITLE-ABS-KEY%28gastos%29&relpos=7&citeCnt=0&searchTerm=>
- Ferreira Pires, C. (2017). *A Posição Jurídica Do Devedor Face Ao Contrato De Factoring*. Actualidad Jiridica Iberoamericana, 6(1). 174-195. Roderic: <https://roderic.uv.es/handle/10550/58728>
- Hernández, C. y Carpio, N. (2019). *Introducción a los tipos de muestreo*. Alerta, revista científica de Instituto Nacional de Salud, 2(1), 75-79. Ebscohost <https://doi.org/10.5377/alerta.v2i1.7535>
- Huamani, L. (2019). *Impacto de la Innovación Tecnológica en el Empleo para Las Pequeñas, Medianas y Grandes empresas en el Perú, 2017*. Tesis para obtener el grado de Economista, Universidad Nacional de San Agustín de Arequipa. Recuperado de: <http://repositorio.unsa.edu.pe/handle/UNSA/10234>
- Idrovo, E. y Barona, K. (2021). *El contrato de factoring: una herramienta subestimada en el Ecuador*. Revista Ruptura de la Asociación Escuela de Derecho PUCE. Doi: 10.26807/rr.v1i01.93. <http://revistaruptura.com/index.php/ruptura/article/view/93/35>
- López-Roldán, P. y Fachelli, S. (2017). *Metodología de la Investigación Social Cuantitativa*. Universidad Autónoma de Barcelona. Recuperado de: <https://ddd.uab.cat/record/185163>
- López Roldan, P. y Fachelli, S. (2015). *Metodología de la Investigación social Cuantitativa*. Universidad Autónoma de Barcelona. Recuperado de: https://ddd.uab.cat/pub/caplli/2017/185163/metinvsocua_cap2-4a2017.pdf
- Malikhatun B., Mahmudah, S. y Susilowati I. (2017). *Factoring as a financing alternative of business development for small and medium enterprises*. International Journal of Mechanical Engineering and Technology, 8(11), 918-931. Scopus: <https://www.scopus.com/record/display.uri?eid=2-s2.0-85036507166&origin=resultslist&sort=plf-f&src=s&st1=Factoring+as+a+financing+alternative&sid=089c7b41224de8c9745a59f96c6f6468&sot=b&sdt=b&sl=51&s=TITLE-ABS-KEY%28Factoring+as+a+financing+alternative%29&relpos=5&citeCnt=1&searchTerm=>



- Mahmudah, S., Susilowati, E. y Yunato, Y. (2018). *Factoring agreement model as an effort of protection for small business from customers' bankruptcy*. IOP Conf. Ser.: Medio Ambiente Terrestre. Ciencia, 175(1), 1-8. Scopus: <https://www.scopus.com/record/display.uri?eid=2-s2.0-85051398792&origin=resultslist&sort=plf-f&src=s&st1=recourse+factoring&sid=3b1ad2145f54e508bebae520c6ae7d1c&ot=b&sdt=b&sl=33&s=TITLE-ABS-KEY%28recourse+factoring%29&relpos=3&citeCnt=0&searchTerm=>
- Min, J., Yong, H., Hyun, S. y Han, I. (2020, 9 de diciembre). *Value Relevance of Accounts Receivable Factoring and Its Impact on Financing Strategy under the K-IFRS after COVID-19 from the Perspective of Accounting Big Data*. Sustainability, 12(24), 1-17. Scopus: <https://doi.org/10.3390/su122410287>
- Nemethy, L. y Hosni, E. (2020). *Factoring Alternatives for SMEs*. Budapest Business Journal, 28(2). 1-12. Ebscohost: <https://eds.p.ebscohost.com/edS/pdfviewer/pdfviewer?vid=26&sid=1230401a-7d41-4661-a79a-860790ac6fcd%40redis>
- Niño Rojas, V. M. (2019). *Metodología de la investigación: diseño, ejecución e informe*. Ediciones de la U. <http://www.ebooks7-24.com/?il=9546>
- Otzen, T. y Manterola, C. (2017). *Técnicas de Muestreo sobre una Población a Estudio*. Int. J. Morphol, 35(1), 227-232. Scielo: <https://scielo.conicyt.cl/pdf/ijmorphol/v35n1/art37.pdf>
- Recondo Porrúa, R. y Rojo Ramirez, A. (2017). *Valoración mediante múltiplos: errores más comunes*. Revista Española de Capital Riesgo, 3(1). Google Académico: https://www.researchgate.net/profile/Alfonso-Rojo-Ramirez/publication/321304207_valoracion_mediante_multiplos_errores_mas_comunes/linkS/5b222434a6fdcc69745e53fa/Valoracion-mediante-multiplos-errores-mas-comunes.pdf
- Salazar Lopez, L., Carrasgo Ruano, T., Correa Anchuandía, W., Cepeda Maet, J. y Velastegui Lopez, E. (2018). *La gestión por competencias una herramienta clave para el desarrollo en el sector empresarial*. Revista Ciencia Digital, 2(1), 8-18. Google Académico: <https://www.cienciadigital.org/revistacienciadigital2/index.php/CienciaDigital/article/view/2/2>
- Saldaña, A. y Oramas, M. (2017). *La atipicidad de la operación del contrato de factoring y su necesidad de regularlo*. Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana, (diciembre 2017). Recuperado de: <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/ec/2017/atipicidad-contrato-factoring.html>



- Sánchez, M. (2016). *Aspectos generales del factoring nacional e internacional*. Saber, ciencia y libertad. Vol. 11, No, pp. 153-172.
<https://expeditiorepositorio.utadeo.edu.co/handle/20.500.12010/9532>
- Sanchez, H., Reyes, C. y Mejía, K. (2018). *Manual de términos en investigación científica, tecnológica y humanística*. Universidad Ricardo Palma.
<https://www.urp.edu.pe/pdf/id/13350/n/libro-manual-de-terminos-en-investigacion.pdf>
- Shaikh, A. (2020). *Capital y ganancia*. El trimestre Económico, 87(345), 205-246.
Ebscohost:
<https://web.p.ebscohost.com/ehost/detail/detail?vid=6&sid=eefe67e5-023a-4d49-a7c0-d0089e8f1faf%40redis&bdata=Jmxhbm9ZXMmc210ZT11aG9zdC1saXZl#AN=141123532&db=fua>
- Sociedad de comercio exterior del Perú. (2020). *Las micro y pequeñas empresas en el Perú*. Comexperu:
<https://www.comexperu.org.pe/upload/articleS/reporteS/reporte-mypes-2020.pdf>
- Toledo Business Journal, (2017). *Invoice factoring provides a source of funds*. 33(6), 30. Ebscohost:
<https://eds.p.ebscohost.com/edS/detail/detail?vid=2&sid=0a1700f0-ebe7-493b-bb6a-b608e47f71fb%40redis&bdata=Jmxhbm9ZXMmc210ZT11ZHMtbG12ZQ%3d%3d#AN=123242020&db=bth>
- Vazques, V., Terry, O., Huaman, M. y Cerna, C. (2021, 16 de marzo). *Ratios de liquidez y cuentas por cobrar: Análisis comparativo de las empresas del sector lácteo que cotizan en la bolsa de valores de Lima*. Visión de Futuro, 25(2). 195-214.
<https://doi.org/10.36995/j.visiondefuturo.2021.25.02R.006.es>